



PRESSEMITTEILUNG

Virtual Reality: RE/MAX bringt die Immobilienbesichtigung aufs heimische Sofa

Eine Wunschimmobilie besichtigen – und das ganz ohne Termin und Anreise: RE/MAX macht das mit dem 360°-Rundgang möglich. Mittels Virtual-Reality-Technologie können Interessenten sich ausführlich von zu Hause aus umschauen.

Leinfelden-Echterdingen, 29. April 2019 – Der Maklerverbund RE/MAX nutzt für die Präsentation seiner Immobilien moderne Virtual Reality (VR) und 360°-Technik. Damit können interessierte Kunden Häuser, Wohnungen und Grundstücke in all ihren Facetten kennenlernen – und müssen dafür das eigene Wohnzimmer nicht verlassen.

„Virtual Reality schafft die Möglichkeit, Immobilien erlebbar zu machen, ohne sie vor Ort besichtigen zu müssen“, sagt Mario Knaup Geschäftsführer RE/MAX PB Immobilien Service GmbH. „Wir wollen unseren Kunden einen realitätsgetreuen Eindruck von ihrem zukünftigen Zuhause geben, damit sie im Anschluss entscheiden können, ob sich eine Besichtigung vor Ort lohnt. Denn der erste Eindruck ist oft entscheidend.“

Die Vorteile von VR:

- Die Immobiliensuche wird um einiges flexibler: Interessenten müssen sich nicht mehr zeitlich oder räumlich einschränken.
- Besichtigungstermine der Objekte sind rund um die Uhr aus dem eigenen Wohnzimmer möglich.
- Immobilienmakler können bei Bedarf kontaktiert werden.
- Immobilien können von vielen Interessenten gleichzeitig angeschaut werden – ohne Gedrängel.

Bei RE/MAX in guten Händen

Neben digitalen Services bietet RE/MAX seinen Kunden zudem ausgebildete Makler, die den Markt vor Ort kennen und wissen, in welche Richtung sich der Trend entwickelt. „Wir stehen mit unserem Know-how unserem Kunden zur Seite und helfen ihm, seinen Traum von der eigenen Immobilie umzusetzen“, sagt Knaup. „So stellen wir mit unserem eigenen Schulungs- und Ausbildungszentrum sicher, dass unsere Makler bestmöglich ausgebildet werden. Hier bekommen alle Makler eine IHK-zertifizierte Ausbildung zum Immobilienfachwirt. Zudem gibt es ein umfassendes Fortbildungsprogramm, mit dem sich alle RE/MAX-Makler auf den neuesten Stand der Digitalisierung bringen können.“



Kostenloses Know-how für Immobilienkäufer und -verkäufer

Und damit die Kunden bei den relevanten Entscheidungen nicht allein auf die Kenntnisse des Maklers angewiesen sind, bietet RE/MAX allen Interessierten kostenloses Know-how zu wichtigen Themen rund um Immobilien in Form von E-Books an. Zusätzlich können Verkäufer von RE/MAX eine kostenfreie Marktwertanalyse für ihre Immobilie anfordern und einen ersten Eindruck vom Wert ihres Eigenheims bekommen.

Über RE/MAX

RE/MAX, gegründet 1973 in den USA, ist das größte Immobiliennetzwerk der Welt. Seine Wachstumskraft beruht zum einen auf der angebotenen Dienstleistung, zum anderen auf der Organisation als Franchisesystem. In den USA und Kanada hatte RE/MAX erheblichen Anteil am Wandel des Immobilienmarktes weg vom Privatverkauf hin zur allgemeinen Akzeptanz des Immobilienmaklers als professioneller Dienstleister.

RE/MAX Germany sitzt in Leinfelden-Echterdingen. Geschäftsführer ist Kurt Friedl, der über 40 Jahre Berufserfahrung in der Immobilienbranche vorweisen kann. Rund 175 Franchisenehmer und ca. 650 Makler vermitteln Immobilien in Deutschland. Weltweit arbeiten bei RE/MAX derzeit etwa 123.000 Immobilienmakler in ca. 7.900 Büros und mehr als 100 Ländern.

Pressekontakt

RE/MAX Germany
REF Real Estate Franchise GmbH
Samina Julevic
Kohlhammerstr. 6
70771 Leinfelden-Echterdingen
Telefon: 0711/933 263-30
Fax: 0711/933 263-33
E-Mail: info@remax.de
Internet: <http://www.remax.de/>