



Expansion Manager (m/w/d) Außendienst für deutschlandweite Standortexpansion des erfolgreichsten Immobilienmaklernetzwerks der Welt gesucht

RE/MAX, gegründet 1973, ist das weltweit größte Netzwerk von Immobilienbüros. Derzeit arbeiten bei RE/MAX etwa 125.000 Immobilienmakler in ca. 8.000 Büros verteilt in mehr als 110 Ländern. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen. Aktuell vermitteln rund 180 RE/MAX Immobilienbüros mit mehr als 725 Maklern Immobilien in Deutschland.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für die deutschlandweite Standortexpansion weiterer Immobilienshops, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **Expansion Manager im Außendienst (m/w)**, die Lust darauf haben Neukunden zu gewinnen und mit einem rasant wachsenden Unternehmen aufzusteigen.

Ihr Herz schlägt für...

- vertriebliche und beratende Tätigkeiten
- Weiterentwicklung und Erfolg
- die ambitionierte Mitgestaltung positiver Ergebnisse

So beschreiben Sie sich selbst...

- kommunikationsstarkes und positives Auftreten
- Freude am Umgang mit Menschen und Aufbau neuer Kontakte
- Einfühlungsvermögen mit exzellenten Fähigkeiten die Bedürfnisse Ihres Gesprächspartners zu erkennen und zu verstehen
- eigeninitiativ mit stetiger Bereitschaft zur persönlichen und telefonischen Neukundenansprache
- leidenschaftlich und engagiert
- selbstbewusstes und geschicktes Auftreten innerhalb von Verhandlungen
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- hohe Reisebereitschaft

Das bringen Sie idealerweise mit...

- kaufmännisches Studium oder Ausbildung
- erste oder einschlägige Vertriebserfahrung

Sie erkennen sich selbst in den oben genannten Punkten wieder? Dann sollten wir uns schnellstmöglich kennenlernen!

Ihr künftiges Aufgabengebiet...

Sie sprechen mit Unternehmern aus der Immobilienbranche, gerne auch mit Quereinsteigern, die sich für die Branche interessieren und begeistern für einen RE/MAX Immobilienshop Standort. Dies beinhaltet:

- Zielgruppenanalyse und selbständige Leadgenerierung
- Erstberatung und Beziehungsaufbau zu akquirierten Interessenten
- Durchführung des Vertriebsprozesses im Außendienst von der Akquise bis zum Vertragsabschluss

Expansion Manager (m/w/d) Außendienst
für deutschlandweite Standortexpansion des
erfolgreichsten Immobilienmaklernetzwerks
der Welt gesucht



Es wird je ein Expansion Manager für verschiedene Regionen bundesweit gesucht. Das Einsatz- und Vertriebsgebiet wird entsprechend eingegrenzt und festgelegt. Sie arbeiten aus dem Homeoffice und in regelmäßigen Abständen ist die Anreise in das Headquarter in Leinfelden-Echterdingen erforderlich.

Folgendes bieten wir Ihnen...

- eine attraktive Fixvergütung mit einer zusätzlichen Erfolgsvergütung für vermittelte Immobilienshop Standorte
- professionelle Einarbeitung, sowie intensive Schulungen in unserem firmeneigenen Trainingscenter
- vielseitige Karrierechancen
- betriebliche Altersvorsorge und Corporate Benefits
- sehr gute Trainings- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- offene und kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt werden
- Arbeit in einem international tätigen, motivierten und innovativen Team
- außergewöhnlicher Teamspirit und regelmäßige Events
- Beschäftigungsart: Angestelltenverhältnis mit unbefristetem Vertrag / Vollzeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail und vorzugsweise in einem zusammengeführten PDF-Dokument an:

RE/MAX Germany
Headquarters
REF Real Estate Franchise GmbH
z. Hd. Frau Fabienne Finger
Kohlhammerstr. 6, 70771 Leinfelden-Echterdingen
E-Mail: jobs@remax.de
Internet: www.remax.de