



Key Account Manager (m/w/d) für weltweit erfolgreichstes Immobilienmaklernetzwerk gesucht

RE/MAX, gegründet 1973, ist das weltweit größte Netzwerk von Immobilienbüros. Derzeit arbeiten bei RE/MAX etwa 128.000 Immobilienmakler in ca. 8.300 Büros verteilt in mehr als 110 Ländern. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen. Aktuell vermitteln rund 200 RE/MAX Immobilienbüros mit mehr als 900 Maklern Immobilien in Deutschland.

Zur Verstärkung unseres Teams von RE/MAX Germany, suchen wir im Großraum **Augsburg, Regensburg, Ingolstadt oder Landsberg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt **einen Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit**, der/die mit einem rasant wachsenden Unternehmen aufsteigen möchten.

Ihr Herz schlägt für...

- Weiterentwicklung und Erfolg
- die tatkräftige Unterstützung von Menschen mit Unternehmergeist
- die ambitionierte Mitgestaltung positiver Ergebnisse

Das bringen Sie mit...

- abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Volkswirtschaftslehre oder Vergleichbares
- mehrjährige Berufserfahrung (mindestens drei Jahre)
- vorzugsweise Erfahrung im Bereich Vertrieb, Consulting, Recruiting oder Business Development
- selbstbewusstes und überzeugendes Auftreten
- Empathie und die Fähigkeit, schnell einen guten Draht zu unseren Kunden und Kollegen aufzubauen
- analytisches Denkvermögen und zielorientiertes Vorgehen
- sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Leidenschaft und Engagement bei der Arbeit
- verantwortungsbewusstes und selbständiges Arbeiten
- hohe Reisebereitschaft in einem vordefinierten Zuständigkeitsgebiet
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Sie erkennen sich selbst in den oben genannten Punkten wieder? Dann sollten wir uns schnellstmöglich kennenlernen!

Ihr künftiges Aufgabengebiet...

- Unterstützung unserer Immobilienshop-Inhaber bei der Verwirklichung ihrer Wachstumsziele, in Bezug auf Umsatzentwicklung, Mitarbeiterrekrutierung, -führung und -entwicklung
- regelmäßige Partnerbesuche und Erstellung von Ergebnis- und Performance-Statistiken
- Markt- und Wettbewerbsanalysen, Identifikation neuer Trends und Wachstumspotenziale
- Tracking von KPIs, Anfertigung von Soll-Ist-Vergleichen und Forecasts



Key Account Manager (m/w/d)
für weltweit erfolgreichstes
Immobilienmaklernetzwerk gesucht

Folgendes bieten wir Ihnen...

- professionelle Einarbeitung, sowie intensive Schulungen in unserem firmeneigenen Trainingscenter
- vielseitige Karrierechancen
- sehr gute Trainings- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- offene und kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt werden
- Arbeit in einem international tätigen, motivierten und innovativen Team
- außergewöhnlicher Teamspirit und regelmäßige Events
- Home-Office-Tätigkeit (für den Standort im Raum Augsburg)
- Beschäftigungsart: unbefristeter Vertrag in Vollzeitbeschäftigung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail und vorzugsweise in einem zusammengeführten PDF-Dokument an:

RE/MAX Germany
Headquarters
REF Real Estate Franchise GmbH
z. Hd. Frau Fabienne Finger
Kohlhammerstr. 6, 70771 Leinfelden-Echterdingen
E-Mail: jobs@remax.de
Internet: www.remax.de